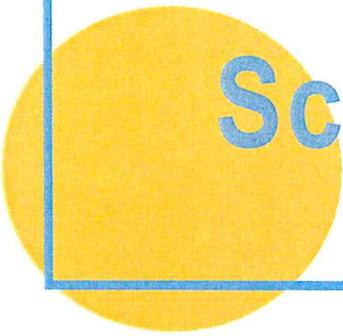


ho.

porta la SIM in edicola



mdis
Distribuzione Servizi S.p.A.



01

Scenario



Novità

 **vodafone** $\xrightarrow{100\%}$ **ho.**

- **ho.** è l'operatore di telefonia mobile del gruppo Vodafone con offerte incentrate sulla semplicità e sull'essenzialità.
- **m-dis** insieme a **ho.** ha ideato e realizzato una innovativa modalità di distribuzione delle SIM attraverso le edicole.
- La commercializzazione è supportata costantemente da importanti campagne pubblicitarie web e tradizionali



Distribuzione SIM innovativa ed esclusiva



Il cliente prenota la SIM
sul sito ho.

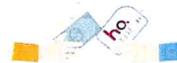


... paga e ritira la SIM
in un edicola abilitata

Punti di forza



- Disponibilità immediata della SIM su tutte le edicole abilitate



- Pagamento in contanti al ritiro della SIM



- Velocità del processo di ritiro in edicola



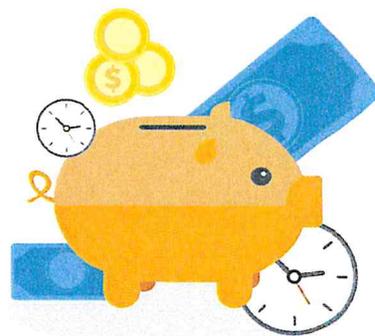
- Accessibilità delle edicole: capillarità territoriale e orari di apertura ampi



02 Perché aderire?

Il tuo guadagno garantito

- Ogni SIM attivata rappresenta per te un guadagno di **5 euro** che acquisisci subito
- Non devi sostenere **nessun costo** di adesione e non ci sono canoni di gestione



Altri vantaggi per te

- Il servizio è disponibile per le sole **edicole abilitate**
- Visibilità** per la tua attività commerciale sul sito di **ho.**
- Nuovi potenziali clienti**
- Ricavi aggiuntivi**
- Partner affidabili**
- Materiale gratuito di **allestimento** dell'edicola

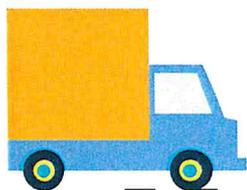




03
Come funziona?



Distribuzione delle SIM



- ▣ Quando verrai attivato al servizio, ti verranno **consegnate le SIM** attraverso il tuo distributore locale
- ▣ Le SIM **non sono attive**, non contengono traffico telefonico
- ▣ Le SIM dovranno essere **conservate** per essere successivamente consegnate ai clienti



Prenotazione SIM del Cliente



- Il Cliente **prenota una SIM** sul sito di **ho.** inserendo i propri dati anagrafici e l'immagine di un documento di identità personale e sceglie un'edicola abilitata su cui ritirarla
- Il Cliente riceve una mail con il **codice di prenotazione**
- Il Cliente **viene nella tua edicola** con il codice di prenotazione rilasciato da **ho.**



Riconoscimento cliente



- Inserendo il **codice di prenotazione** su primaedicola.it visualizzerai i dati anagrafici del cliente e l'immagine del documento di identità
- Dovrai controllare che i **dati anagrafici** visualizzati siano quelli riportati sul documento di identità e che la persona che si presenta per il ritiro sia effettivamente il titolare del documento

NOTA BENE: questa attività è molto importante perché richiesta da una **norma di legge** (L. 155/2005)

Abbinamento SIM e ricarica



- Inserisci il **codice seriale** di una delle SIM non attive in tuo possesso su primaedicola.it
- In alcuni casi, **il cliente potrà già avere con sé la SIM** da attivare. In questi casi inserisci il codice seriale della SIM fornita dal cliente.
- Ti verrà mostrato **l'importo della prima ricarica** obbligatoria che pagherà il cliente

Pagamento e consegna della SIM al Cliente



■ Incassi l'importo della prima ricarica dal Cliente
(compreso tra i € 6 e € 25)

■ Paghi a m-dis trattenendo il tuo compenso di € 5
attraverso una carta di credito.

*Esempio: il cliente ti paga € 7, tieni € 5 per il tuo
compenso e paghi € 2 a m-dis*

■ Consegni la SIM al Cliente



*Non deve essere emesso scontrino fiscale (IVA assolta alla fonte
ex. Art. 74)*

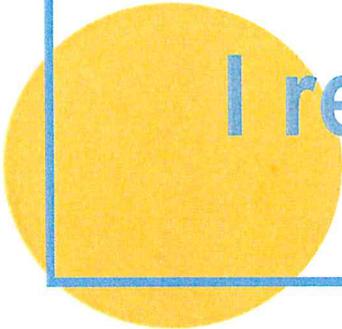
*Le ricariche saranno fatturate da m-dis all'edicola su base
mensile e le fatture sono disponibili su primaedicola.it*

Il processo è concluso



Il tutto in meno di **1 minuto** senza stampe, fotocopie o compilazione di moduli cartacei e firme





I requisiti

04



I requisiti

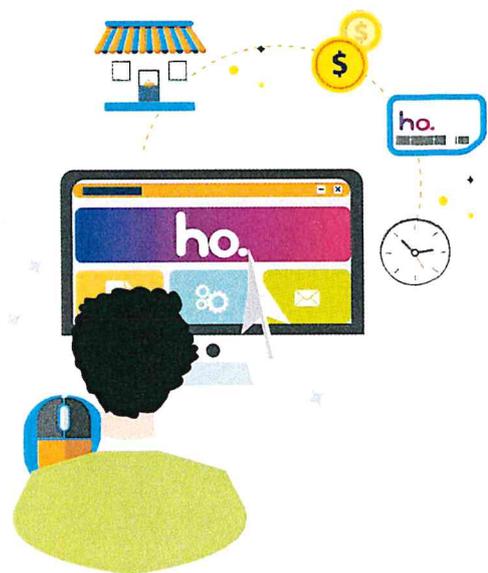


Prova pratica

Al ricevimento delle SIM ti chiediamo di **provare l'intero processo con una SIM** in modo da essere pronto a gestire i tuoi nuovi clienti.

Vai sul sito **ho.** registrati e completa tutto il processo.

Questa ricarica non la paghi, è un omaggio di m-dis.



Domande e risposte





Grazie per l'attenzione

